

Schüler & Studenten leicht und einfach versichern



BU-Tresor



Gesundheitszustand absichern

Option auf Abschluss einer BU ohne erneute GP bis Alter 30 – anlassunabhängig!



Schnelle Umsetzung

Einfache Beratung über alle Vertriebskanäle und schnelle Umsetzung in der Angebotssoftware



Attraktive Prämien

Preislich deutlich günstiger als bestehende Produkte für Schüler und Studenten

Vertriebs-Stories BU-Tresor

Schüler & Studenten



BU-Tresor

Studenten



PKV-Anwartschaft
+
BU-Tresor

Großeltern



Sparprodukt, z.B. FLV
+
BU-Tresor

Eltern



BU der Eltern
+
BU-Tresor

Deutsche Rückversicherung Aktiengesellschaft
Hansaallee 177
40549 Düsseldorf

Sprechen Sie uns an:
barbara.ries@deutscherueck.de
Telefon: 0211 4554-299

www.deutscherueck.de

Deutsche Rück

BU-Tresor – Beispielhafte Vertriebsstory



Zielgruppe Großeltern



Situation

- Großeltern sind eine attraktive Zielgruppe für Versicherungen
- Häufig verfügen sie über ein hohes frei verfügbares Budget
- Es besteht eine emotionale Bindung zu Enkelkindern
- Der Wunsch der Großeltern nach Absicherung der Enkel ist groß



Lösung

- Kombination aus einem Sparprodukt und dem BU-Tresor
- Dreifach-Vorteile für die Enkelkinder
 - Vorfreude: Finanzielle Basis für den Start in die Volljährigkeit
 - Sicherheit: Sicherung des heutigen Gesundheitszustandes
 - Volle Flexibilität: Zukünftige Wahl der passenden Arbeitskraftabsicherung nach dem künftigen Bedarf



Vorteile für Versicherer

- Einfache Integration in vertriebllich etablierte Prozesse
- Sehr geringer IT-Aufwand in der Umsetzung
- Schlanker Beratungsprozess
- Attraktive Konditionen für den Vertrieb

Deutsche Rückversicherung Aktiengesellschaft
Hansaallee 177
40549 Düsseldorf

Sprechen Sie uns an:
barbara.ries@deutscherueck.de
Telefon: 0211 4554-299

www.deutscherueck.de

Deutsche Rück