

In der Biometrie
entscheidet der
Türsteher über
das Neugeschäft.

Arbeiten Sie
mit dem Besten!

Deutsche Rück



Wie geht das?



Freizeit

Fast alle Aktivitäten können normal angenommen werden – mit Ausnahme von Motor- und Kampfsportarten mit Wettkampfteilnahme.

Erzielen Sie Wettbewerbsvorteile und mehr Neugeschäft durch bessere Voten!

Im Vertrieb entscheidet oft das beste Votum. Wir ermöglichen mehr Normalannahmen trotz Vorerkrankungen und Freizeitrisiken und haben endlich ein wirksames Instrument gegen Abrechnungsdiagnosen.

Gleichzeitig sind Sie abgesichert – durch die fundierte Herleitung des Ansatzes und unseren zuverlässigen Rückversicherungsschutz.

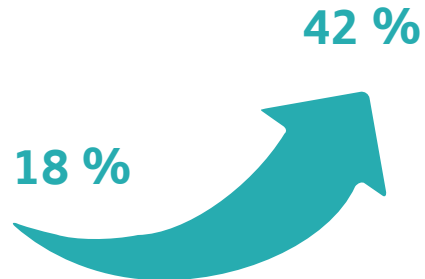
Melden Sie sich! Wir erklären die Umsetzungsmöglichkeiten für Ihr Geschäft.

Tel, SMS, WhatsApp 0171 1942200
E-Mail barbara.ries@deutscherueck.de



Dr. Barbara Ries
Direktorin Leben/Kranken
Markt- und
Produktmanagement

Funktioniert das?



Wir haben in einer Studie Anträge mit Vorerkrankungen und Freizeitaktivitäten geprüft und bei diesen den Anteil der Normalannahmen von 18 % auf 42 % gesteigert – bei Erfassen aller relevanten Risiken.

Gerne testen wir unverbindlich das Steigerungspotential in Ihrem Neugeschäft.

Tel, SMS, WhatsApp 0151 14511985
E-Mail stefan.wittmann@deutscherueck.de



Stefan Wittmann
Direktor Leben/Kranken
Kundenservices

Unterstützen. Versichern. Belohnen.

Deutsche Rückversicherung Aktiengesellschaft

Hansaallee 177, 40549 Düsseldorf

Telefon +49 (0) 211. 4554-01

Telefax +49 (0) 211. 4554-199

info@deutscherueck.de

www.deutscherueck.de